

Wir gestalten unsere Zukunft jeden Tag!

EnergieDirect zählt zu den führenden Energieanbietern Österreichs. Wir bieten unseren Kund:innen hochwertige und nachhaltige Energielösungen im Bereich Wärme, Mobilität und Photovoltaik. In der Zusammenarbeit mit namhaften Partner:innen legen wir bei allen unseren Services einen besonderen Wert auf Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit. Wir haben es uns zum Ziel gesetzt, unsere Kund:innen und Mitarbeiter:innen bei jedem Schritt hin zur Energiewende zu unterstützen und zu begleiten - sei es durch den Einsatz CO2-reduzierender Kraftstoffe, maßgeschneiderte Photovoltaiklösungen oder ab sofort auch durch Angebote aus 100% Ökostrom.

B2B Key Account Manager (m/w/d) für Strom und Erdgas (Raum Oberösterreich)

Standort Enns - ab EUR 3.500,- brutto/Monat (All-In auf Basis 38,5h/Woche)

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Energiesektor
- Du arbeitest selbstständig und strukturiert
- Eine positive Customer Experience liegt dir am Herzen
- Du bist im Besitz des Führerscheins B
- Du bist zeitlich flexibel und Reisen innerhalb Österreichs stellen für dich kein Problem dar
- Du überzeugst mit deiner Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Du hast gute MS-Office Kenntnisse

Deine Aufgaben:

- Gezielte Betreuung und Ausbau des Kund:innenstammes im festgelegten Verkaufsgebiet (OÖ) im Bereich Erdgas und Strom
- Aktive Neukund:innengewinnung und Durchführung einer Potentialerhebung bei bestehenden Kund:innen
- Verhandlung von Rahmenverträgen und Konditionen
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung
- Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen (Innendienst, Kund:innenservice)

Unser Angebot

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer international sehr erfolgreich tätigen Unternehmensgruppe (https://www.dcc.ie)
- Laufende Weiterbildungsmöglichkeiten über unsere ED-Akademie (Fach-, Methoden-, Persönlichkeitstrainings)
- Eine professionelle und gut strukturierte Einschulungsphase im Vertrieb
- Ein ausgezeichnetes Betriebsklima sowie ein wertschätzendes Miteinander
- Eine steuerlich begünstigte Zukunftsvorsorge im Wert von 300€/Jahr
- Ein attraktives Gehalt ab € 3.500,- brutto monatlich auf Vollzeitbasis (All-In) und der Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation zzgl. einer jährlichen Prämienvereinbarung
- Firmenwagen inkl. Privatnutzung ohne KM-Begrenzung und mit Tankkarte
- Firmen-Laptop und Firmenhandy sowie kostenlose Firmenparkplätze inkl. E-Ladestationen
- Regelmäßig stattfindende Mitarbeiter:innenevents

Jetzt bewerben

Über WhatsApp bewerben

Bewirb' dich jetzt - wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!



Nina Vincent
(HR Assistant & Recruiting)

Tel.-Nr.: 0664 614 00 48
E-Mail: karriere@energiedirect.at

Video player configuration error

Error 153

Watch video on YouTube

Learn more

Error 153

