



**WIR SPRÜHEN
VOR ENERGIE!**

Werde Teil eines starken Teams!

EnergieDirect zählt zu den führenden Energieanbietern Österreichs. Wir bieten unseren Kund:innen hochwertige und nachhaltige Energielösungen im Bereich Wärme, Mobilität und Photovoltaik. In der Zusammenarbeit mit namhaften Partner:innen legen wir bei allen unseren Services einen besonderen Wert auf Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit. Wir haben es uns zum Ziel gesetzt, unsere Kund:innen und Mitarbeiter:innen bei jedem Schritt hin zur Energiewende zu unterstützen und zu begleiten - sei es durch den Einsatz CO2-reduzierender Kraftstoffe, maßgeschneiderte Photovoltaiklösungen oder ab sofort auch durch Angebote aus 100% Ökostrom.

**Werde Teil eines starken Teams in einer zukunftsträchtigen Branche und bewirb' dich JETZT
für unser Außendienstvertriebs-Team am Standort Enns als:**

Key Account Manager Fuels (m/w/d)

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Energiesektor
- Du verfügst über selbständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Kundenorientierung
- Du bist im Besitz des Führerscheins B
- Du bist zeitlich flexibel und Reisen innerhalb Österreichs stellen für dich kein Problem dar
- Du überzeugst mit deiner Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Du hast gute MS-Office Kenntnisse

Deine Aufgaben

- Betreuung und Ausbau von Schlüsselkunden im Bereich Fuels
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung
- Verhandlung von Rahmenverträgen und Konditionen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen (Innendienst, Kundenservice)
- Gezielte Betreuung von definierten Kundensegmenten im festgelegten Verkaufsgebiet (OÖ, westliches NÖ)
- Aktive Neukundengewinnung und Durchführung einer Potentialerhebung bei bestehenden Kunden

Unser Angebot

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer international sehr erfolgreich tätigen Unternehmensgruppe (<https://www.dcc.ie>)
- Laufende Weiterbildungsmöglichkeiten über unsere ED-Akademie (Fach-, Methoden-, Persönlichkeitstrainings)
- Eine professionelle und gut strukturierte Einschulungsphase im Vertrieb
- Ein ausgezeichnetes Betriebsklima sowie ein wertschätzendes Miteinander
- Eine steuerlich begünstigte Zukunftsvorsorge im Wert von 300€/Jahr

- Ein attraktives Gehalt ab € 3.500,- brutto monatlich auf Vollzeitbasis (All-In) und der Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation zzgl. einer jährlichen Prämienvereinbarung
- Firmenwagen inkl. Privatnutzung ohne KM-Begrenzung und mit Tankkarte
- Firmen-Laptop und Firmenhandy sowie kostenlose Firmenparkplätze
- Täglich frisches Obst, energiereiche Snacks und regelmäßig stattfindende Mitarbeiter:innenevents

Bewirb' dich jetzt – wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Erfahre mehr über EnergieDirect unter https://www.youtube.com/channel/UCZjwQu9Yeyy1_nqZkGK5HPA

Ansprechperson:

Vincent Nina , Tel.-Nr.: 0664 614 0048 oder per Mail an karriere@energiedirect.at



Shell Markenpartner

www.energiedirect.at

**EnergieDirect**
Mein EnergieVersorger